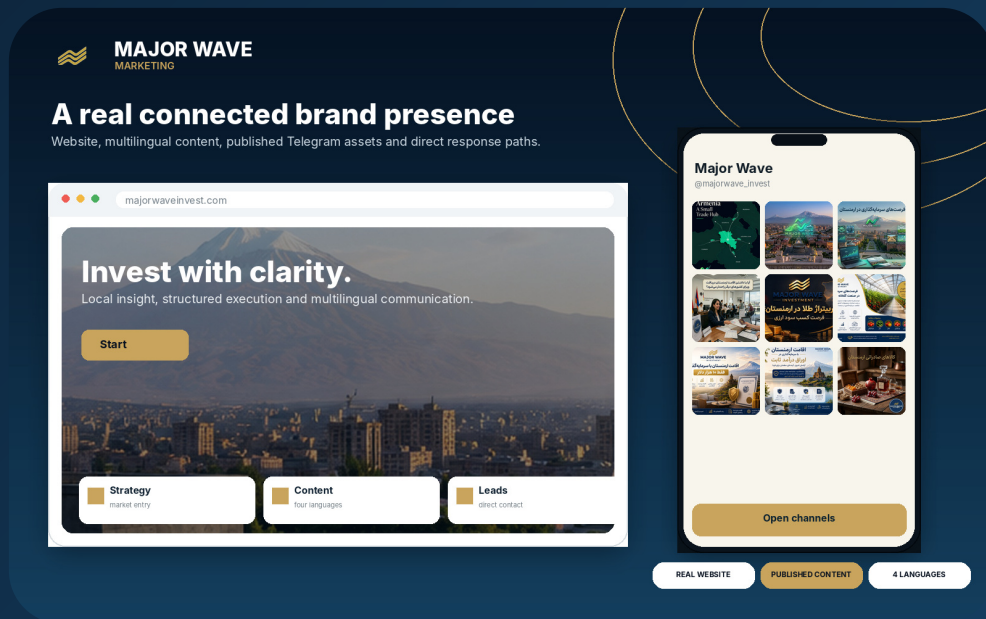


Շուկայական ներկայությունը վերածեք հաճախորդների ներգրավման ուղու

Շուկայի ռազմավարություն, բրենդ, բազմալեզու կայքեր,
բովանդակություն, արշավներ և տեղական
համակարգում՝ տեսանելիությունից մինչև կապ և
վաճառք:

Դիմել բիզնեսի նախնական գնահատման
համար



Մեկ միասնական առևտրային համակարգ

Շուկայի ռազմավարություն, բրենդ, բազմալեզու կայքեր, բովանդակություն, արշավներ և տեղական համակարգում՝ տեսանելիությունից մինչև կապ և վաճառք:

01

Շուկայի և
մրցակիցների
վերլուծություն

02

Շուկա մուտք գործելու
ռազմավարություն

03

Բրենդ և վիզուալ
ինքնություն

04

Կայքեր և լենդինգ
էջեր

05

Բովանդակություն և
սոցիալական մեդիա

06

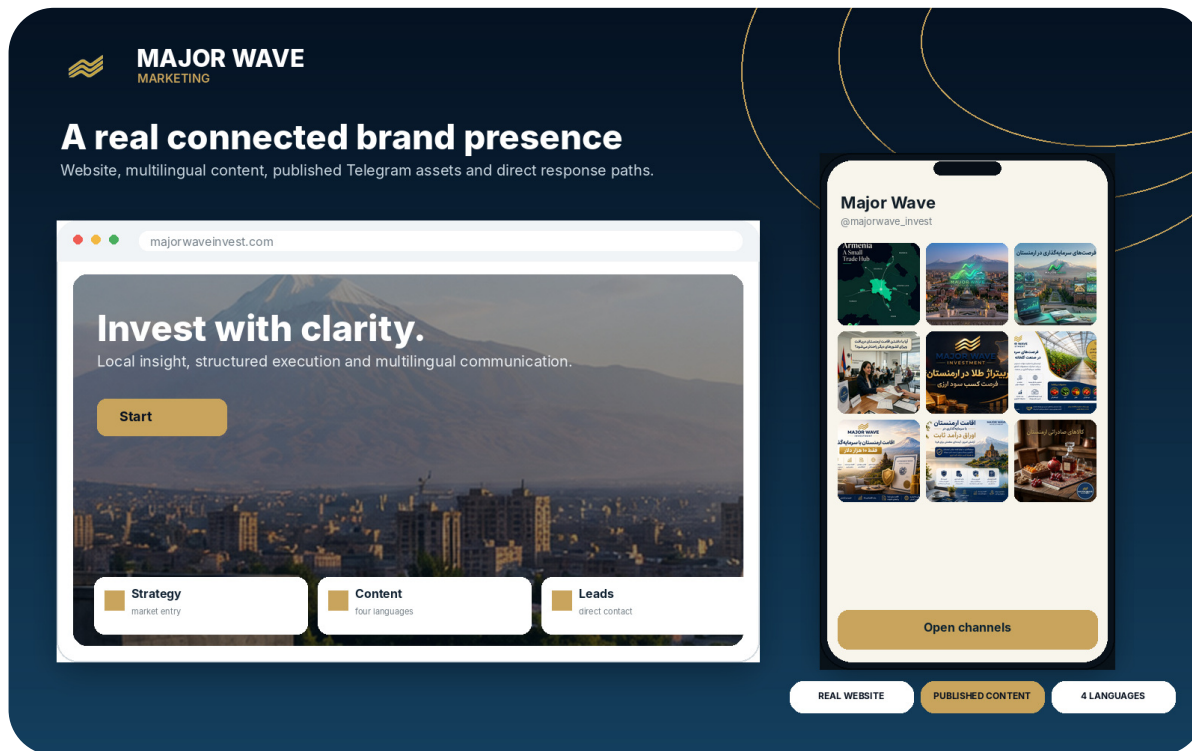
Արշավներ և լիդերի
ներգրավում

07

SEO, GEO և AI Search

08

Հաշվետվություն և
բարելավում



REAL INTERNAL BUILD

Major Wave՝ իրական կայք, բովանդակություն և կապի համակարգ

Բազմալեզու կայքը, ծառայությունների էջերը, մեդիան, Telegram-ում հրապարակված իրական բովանդակությունը և ուղիղ կապի ուղիները միացված են մեկ համակարգում:

Website

4 Languages

Telegram

Lead Form

Website

Telegram

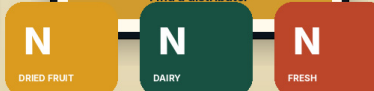
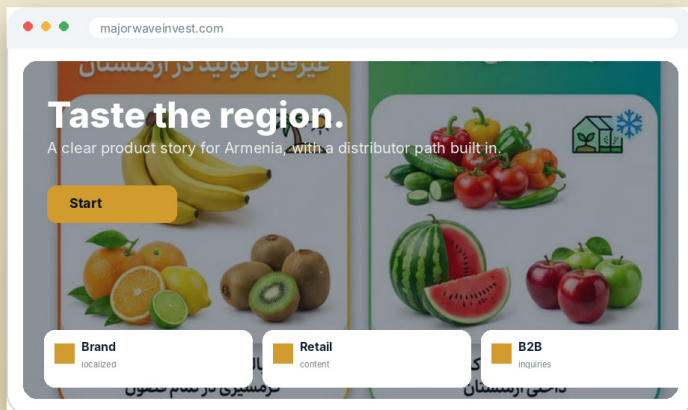
Instagram

LinkedIn

NAVA
FOODS / ARMENIA

Localize the brand. Build retail trust. Capture distributor

A market-entry system that connects packaging, retail content and B2B inquiry.



MARKET ENTRY

Nava Foods Armenia

Սննդային բրենդի
տեղայնացում և
դիստրիբյուտորների
ներգրավում

Ինքնությունը, փաթեթավորումը, մանրածախ
բովանդակությունը, ապրանքային էջերը և
համագործակցության հայտը ձևավորվում են
որպես մեկ ուղի:

Brand

Packaging

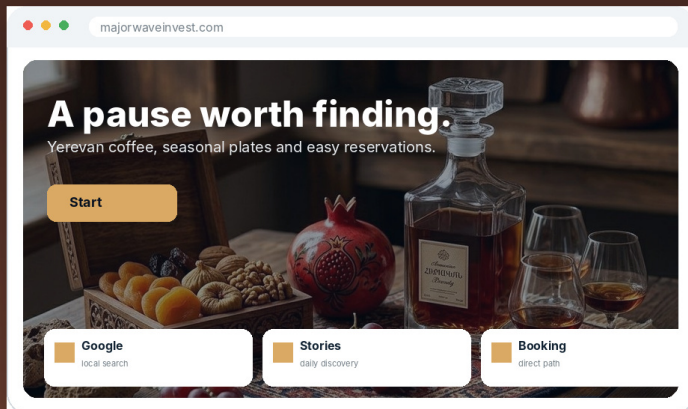
Retail Content

Distributor Leads

LUME
CAFÉ / YEREVAN

Turn discovery into reservations.

Local search, multilingual menus, social stories and a direct booking path.



LOCAL GROWTH

Lume Café Yerevan

Տեղային հայտնաբերում, բազմալեզու բովանդակություն և ամրագրում

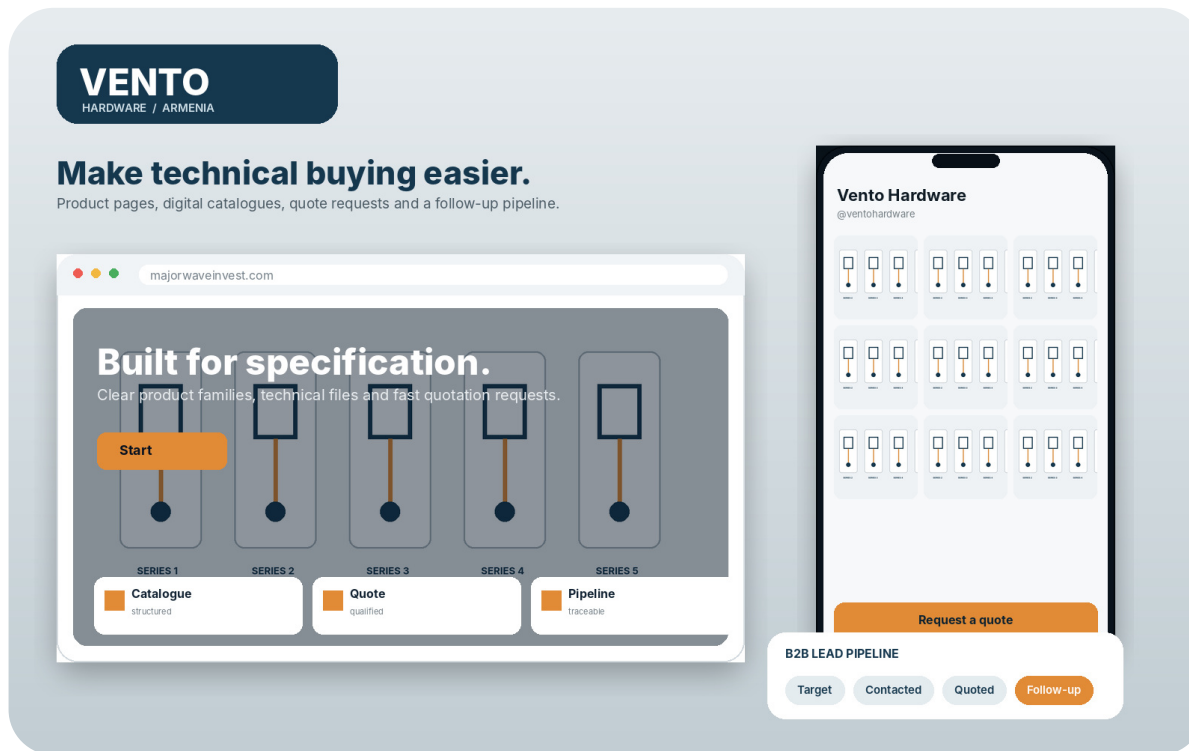
Google Business-ը, բազմալեզու մենյուն,
տեսողական բովանդակությունը, տեղային
գովազդը և ուղիղ ամրագրումը
հայտնաբերումը վերածում են այցելության:

Google Business

Menu

Social

Booking



B2B GROWTH

Vento Hardware Armenia

Արդյունաբերական B2B մարքեթինգ և հարցումների հետևում

Թվային կատալոգը, տեխնիկական էջերը, LinkedIn բովանդակությունը, գնառաջարկի ձևը և follow-up համակարգը հեշտացնում են մասնագիտական գնումը:

Catalogue

Technical Content

Quote Request

Follow-up

Հստակ և վերահսկելի գործընթաց

01

Բիզնեսի և
նպատակի
ճանաչում

02

Շուկայի և լսարանի
ուսումնասիրություն

03

Ռազմավարություն և
հաղորդագրություն

04

Արտադրություն և
մեկնարկ

05

Չափում և
բարելավում

Համագործակցության մոդելներ

Digital Foundation

Թվային հիմքի կառուցում

3-5 շաբաթ

Market Entry Marketing

Մուտք Հայաստանի շուկա

6-8 շաբաթ

Full Digital Growth

Շարունակական աճ

Առնվազն 3 ամիս



MAJOR WAVE
MARKETING

Եկեք նախ գնահատենք ձեր բիզնեսը

Օգտվեք կայքի գնահատման ձևից կամ կապվեք Major Wave թիմի հետ WhatsApp-ով:

Դիմել բիզնեսի նախնական գնահատման համար



Marketing



WhatsApp

Դիտել վեբ տարբերակը

majorwaveinvest.com/marketing

Main website

Instagram

Telegram

LinkedIn

WhatsApp

majorwaveinvest@gmail.com